**넥센 자기소개서**

직무 : 해외영업

**1. 자기소개를 자유롭게 기술하시오. (성장과정, 생활신조, 성격의 장단점, 취미, 특기 등)**

<실패 속에서 꽃피운 포기하지 않는 근성>

대학 진학에 실패하며 재수를 포기했을 당시에는 결과만 중요하게 생각했던 터라 목표했던 결과에 만족하지 못하여 실패했다는 생각이 컸습니다. 하지만 그 때의 경험이 밑바탕이 되어 실패 속에서도 포기하지 않는 근성을 배우게 되었고, 지금은 나름대로 얻은 것도 많아 제 자신이 한층 성장하는 계기가 되었다고 생각합니다. 비록 목표를 달성해나가는 과정이 힘들지라도 그 속에서 끊임없이 도전하고 노력하는 열정의 자세로 매사에 임하다 보면 다가올 내일에 많은 도움이 될 것입니다. 이러한 일련의 목표를 위해 거쳐 온 그 동안의 과정들은 제가 한 발짝 더 앞으로 나아갈 수 있는 용기와 힘을 주었기에 '인내는 쓰고 열매는 달다'라는 신조로 매사에 긍정적인 자세로 임하고 있습니다. 또한 할 수 있다는 자신감을 통해 실패를 두려워하지 않게 되면서 무엇이든 도전하고자 하는 의지를 가지게 되었습니다.

**2. 학업 외 경험사항을 자유롭게 기술하시오. (봉사활동, 동아리활동, 해외연수, 아르바이트, 교육이수, 수상경력 등)**

<영업은 내 운명>

대형마트에서 판촉판매사원으로 아르바이트를 하며 많은 고객들을 만날 수 있었습니다. 평소 사람들과 어울리는 것을 좋아하고 그들과 함께 이야기를 나누는 것을 좋아하는 편이기에 아르바이트를 하면서도 큰 어려움 없이 고객들에게 먼저 다가가 제품을 판매할 수 있었습니다. 다양한 저의 영업활동으로 인해 고객들이 흔쾌히 제품을 구매하는 것을 보면서 자연스레 영업에 대한 관심이 생기게 되었고, 비록 작은 시작이었지만 고객의 마음을 현장에서 직접 보고 느끼면서 자연스럽게 영업에 대해 배울 수 있었습니다. 이러한 경험을 바탕으로 최고의 제품을 통해 고객에게 만족을 파는 영업인이야말로 제가 가진 영업에 대한 열정과 꿈을 실현할 수 있는 기회라는 생각이 들었습니다. 이를 통해 영업을 제 운명으로 받아들이며 고객에게 최상의 서비스와 행복을 파는 영업인으로 성장하는 꿈을 키워나가는 계기가 되었습니다.

**3. 넥센에 지원한 동기는 무엇이며, 지원한 직무 수행에 필요한 역량을 갖추기 위하여 어떠한 준비와 노력을 했는지 기술하시오.**

<실무능력을 갖춘 인재>

영업직을 수행하기 위해서는 무엇보다 고객과의 소통이 중요하다고 생각합니다. 고객의 니즈를 파악하여 그들을 만족시키기 위해서는 직접 고객을 만나고 경험하는 것이 중요한데, 대형마트에서 골드키위 판매행사를 진행하였을 때에도 고객들을 직접 만나며 그들의 구매 성향과 패턴을 면밀히 관찰하여 좋은 판매 기록을 달성하였습니다.

저는 뛰어난 상황 판단력과 순발력을 바탕으로 업무를 수행해내며 고객과의 신뢰를 형성해왔으며, 해외 영업직을 수행하기 위해 언어 공부는 물론, 다양한 활동을 통해 많은 데이터를 분석하며 영업 감각을 길러왔습니다. 이러한 노력을 통해 영업 분야에서 업무를 수행하는데 필요한 필수 자질을 습득할 수 있었고, 이를 바탕으로 제가 넥센에 입사하여 해외영업을 수행하는데 많은 도움을 될 것이라 생각합니다. 저는 저만이 가질 수 있는 영업 전략을 위해 끊임없이 고민하고, 고객을 제대로 알기 위해 직접 발로 뛰는 열정을 보이는 영업인으로 성장하고 싶습니다.

**4. 입사 10년 후 이루고 싶은 목표는 무엇이며, 목표를 이루기 위하여 어떻게 할 것인지 기술하시오.**

<해외영업 분야의 전문가로의 성장>

우선은 넥센에 입사하여 선배님들께 제가 맡은 해외영업 업무에 대해 적극 배우는 것은 물론, 넥센과 함께 제 자신도 한층 성장하는 시간을 갖고 싶습니다. 그동안 제가 쌓아온 영업에 대한 노하우를 바탕으로 넥센에서 다양한 실무 경험을 쌓으며 고객의 꿈을 현실로 이루기 위한 열정을 보여드리겠습니다. 매사 적극적이고 열정적인 자세로 업무에 임하여 입사 10년 후에는 그동안 쌓아온 해외 영업 분야의 노하우를 바탕으로 후배들의 멘토가 되어 적극 협력하며 발전해나가겠습니다. 내일을 생각하고, 내일을 준비하는 넥센의 기업 풍토에 발맞춰 해외영업 분야의 전문가가 되어 고객은 물론, 회사의 다른 구성원들과도 적극 소통하며 한층 발전해나가는 모습을 보여드리겠습니다. 한국의 고무산업을 선도해온 넥센에서 내일의 가치를 창조하며 고객들에게 신뢰할 수 있는 품질과 혁신적인 제품을 공급하는데 기여하기 위해 항상 고객의 눈높이에서 생각하는 영업인이 되겠습니다. 제가 가진 영업에 대한 열정과 도전으로 넥센의 경영이념을 실천하며 매출신장을 이루기 위해 적극 노력하겠습니다.

